

LIDE[®]
PANAMÁ

24, 25 E 26 DE AGOSTO

2026

11ª edição

MISSÃO DE NEGÓCIOS

PANAMÁ



Garanta sua participação agora. Clique aqui (Whatsapp).

PAUTAS DAS REUNIÕES:

- ✓ EXPORTAÇÃO
- ✓ HOLDING / OFFSHORE
- ✓ BENEFÍCIOS FISCAIS
- ✓ MUDANÇA RESIDÊNCIA FISCAL
- ✓ ABERTURA CONTA PF E PJ
- ✓ EMPRESTIMO EM DOLARES
- COM GARANTIAS NO BRASIL

QUEM PARTICIPA?

- ✓ EMPRESÁRIOS
- ✓ ADVOGADOS
- ✓ CONTADORES
- ✓ INVESTIDORES
- ✓ EXPORTADORES

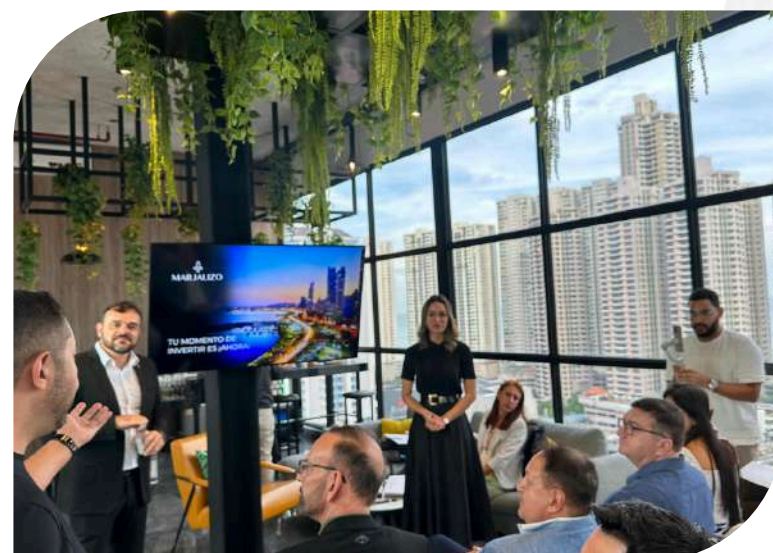


O **LIDE Panamá** tem como missão fortalecer as relações entre empresas brasileiras, governos e autoridades, impulsionando conexões estratégicas e oportunidades de negócios no ecossistema empresarial da América Latina.

À frente dessa iniciativa estão André Bianchi e Joyce Bianchi, sócios da Global Networking, empresa que, desde 2013, lidera missões empresariais nos Estados Unidos, China, Israel e Panamá, conectando empresários a mercados globais e promovendo o crescimento internacional.



✓ + 90 GRUPOS EXCLUSIVOS
VALE DO SILÍCIO, MIAMI E ORLANDO (EUA), PANAMÁ, ISRAEL, CHINA E BRASIL



LIDE[®]
PANAMÁ

ALGUNS CLIENTES

Nesses 12 anos de atividades, muitos clientes já realizaram imersões de negócios internacionais com a **Global Networking**, conheça alguns deles:



Todos os nomes de produtos e empresas são marcas comerciais ou registradas de seus respectivos proprietários.
O uso deles não implica qualquer afiliação ou endosso da parte deles.

ALGUNS DEPOIMENTOS DE NOSSAS IMERSÕES INTERNACIONAIS



Acesse agora todos os Depoimentos: [Clique aqui.](#)



Rodrigo Terron

Board Member at Los
Grandes | Forbes Under
30 Angel Investor



Clodoaldo Araújo

Ganhador O Aprendiz e
Apresentador Rota da
Inovação na Jovem Pan



Marcelo Salomão

Empreendedor Serial
Fundador rede franquias
Gigatron e fintech
DotBank



Silvani Pereira

Diretor Comercial Mobility and
Infrastructure | Advisor |
Empreendedor | Founder SP
Negócios | Ex-Presidente Metrô
SP

ALGUMAS MATÉRIAS NA MÍDIA - PANAMÁ

InfoMoney

Pacote de Crédito Calendário de Resultados Infotrade Seguros Gestão de Projetos na Prática Ebook Imposto de Renda

Aquisição e expansão

Companhia brasileira de tecnologia para varejo, Infracommerce, compra concorrente chilena

A aquisição marca a entrada da Infracommerce no **Panamá**, um hub estratégico que já estava nos planos de expansão da brasileira

veja

ENTRAR

VEJA NEGÓCIOS VEJA+ RADAR RADAR ECONÔMICO POLÍTICA SAÚDE MUNDO CULTURA AGENDA VERDE

RADAR

Por Robson Bonin

clusivas sobre política, negócios e entretenimento. Com Gustavo Maia, Nicholas Shores e Pedro Pupulim. Este conteúdo é exclusivo p
es.

SIGA f

Brasil

Lide inaugura unidade no Panamá, o 21º escritório do grupo fora do país

“O Panamá tem se consolidado como hub estratégico das Américas”, diz o presidente do Lide, João Doria

REPÚBLICA DE PANAMÁ
GOBIERNO NACIONAL

MINISTERIO DE
LA PRESIDENCIA

INICIO PRENSA GABINETE PRIMERA DAMA TRANSPARENCIA CARGOS VACANTES CONTÁCTENOS PANAMÁ SOLIDARIO

COMPRAS COVID-19



Gabinete aprueba establecimiento de nuevas zonas francas con una inversión de B/.78.5 millones

GLOBAL

Pecuária

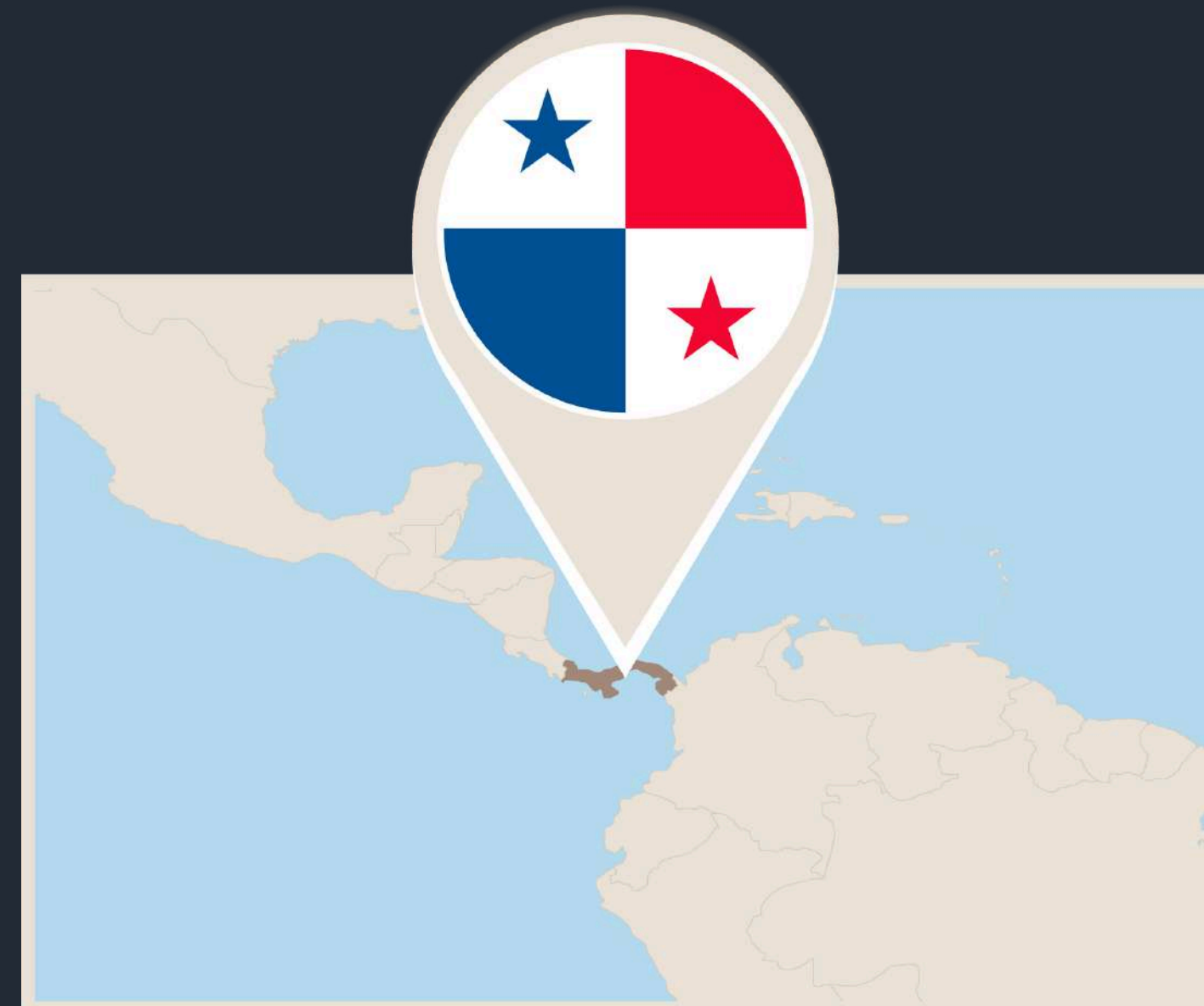
Abertura do mercado do Panamá para aves e suínos do Brasil é celebrada pela ABPA

ALGUMAS MATÉRIAS NA MÍDIA - PANAMÁ



Empresas Brasileiras que já estão alocadas no Panamá, que vendem localmente ou que realizam atividades neste país:

- Hope lingerie
- Vivara
- InfraCommerce
- Todeschini
- Stefanini Group*
- LIDE Panamá
- MV Sistemas*
- TIVIT*
- Smart Fit*
- Via Uno**
- Revista Empreenda
- Tramontina**
- Carmen Steffens**



Fonte:

***Estudo/Mapeamento Embaixada do Brasil no Panamá**

****Pesquisa realizada em Centros Comerciais na Cidade do Panamá**

****** Participaram de Missão de Negócios e estão retornando para outras atividades e sequência na expansão dos negócios.**



TRADE MISSION LEADER

ANDRÉ BIANCHI

Sócio/Fundador **Global Networking**, com atuação **desde 2013** nas áreas de Missões Empresariais e Imersões de Negócios no Vale do Silício, Orlando e Miami nos EUA, Israel, China e Panamá. Neste período levou mais de **4.000 empresários em mais de 90 atividades no Exterior**

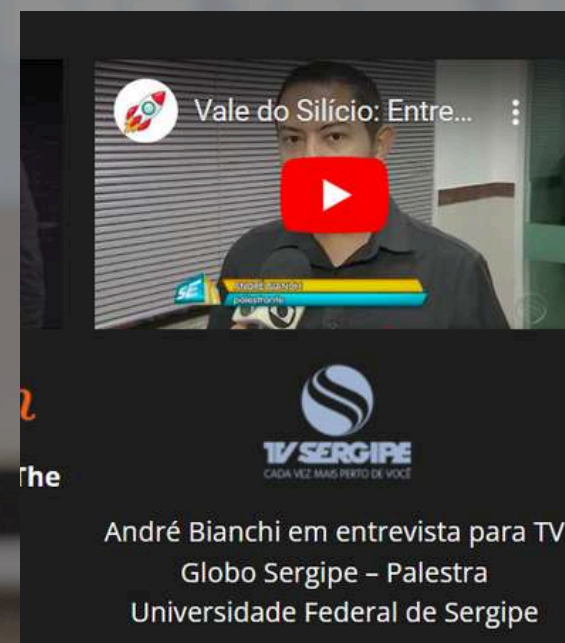
Presidente **LIDE Panamá** - Grupo de Líderes Empresariais.

Sócio / Fundador **MX8 Group** - com atuação no setor de desenvolvimento de empresários e empresas que tem como objetivo atuar no exterior. Um dos maiores ecossistemas de empresários e advogados com unidades em São Paulo, Marília/SP, Bauru/SP e em breve Campinas e Cidade do Panamá.

Diretor de Relações Institucionais da **Câmara de Comércio e Indústria Mercosul & Américas fundada em 1.991**

LIDE[®]
PANAMÁ

ALGUMAS MATÉRIAS NA MÍDIA





TRADE MISSION LEADER

JOYCE BIANCHI

Sócia e Diretora da Global Networking, atua desde 2008 na construção de conexões internacionais, tendo conduzido mais de 30 Missões de Negócios Internacionais para o Vale do Silício (EUA), Panamá e Brasil.

CEO do LIDE Panamá, Grupo de Líderes Empresariais, plataforma internacional voltada à promoção de negócios, networking qualificado e debates macroeconômicos, conectando líderes e empresas em diferentes países.

Macro Coordenadora do MX8 Group e Líder da Unidade de São Paulo, grupo empresarial focado em estratégia, educação, tecnologia e geração de oportunidades globais para empresários.

Atua conectando mercados e gerando oportunidades globais, com uma liderança que fortalece a presença feminina no ambiente empresarial.



A MISSÃO DE NEGÓCIOS PANAMÁ

A atividade será dividida em 3 **dias**, com convidados, visitas técnicas externas, atividades de networking com empresários e membros da Embaixada do Brasil no Panamá.

Alguns temas abordados:

- **Importação e Exportação**
- **Holding / Offshores**
- **Dolarizar receita e patrimônio**
- **Isenção e benefícios fiscais**
- **Estabelecer parcerias comerciais**
- **Internacionalização**
- **Networking internacional**
- **Benefícios e vantagens competitivas perante aos concorrentes**
- **Investimentos Real Estate**



Atividades com convidados e visitas técnicas:

1) Atividade Networking inicial entre os participantes

A atividade de networking tem como propósito proporcionar aos participantes a oportunidade de se apresentarem, compartilharem suas experiências e áreas de atuação, visando a integração do grupo e a exploração de possíveis oportunidades de negócios.

2) Embaixada do Brasil - Atividade com membro da Embaixada do Brasil no Panamá para falar sobre potencial do país e informações sobre o comércio bilateral (Brasil - Panamá) e o setor de tecnologia e inovação.

*Agenda de atividades sujeita a alteração sem aviso prévio



3) O Poder do Networking nos negócios LATAM

Overview sobre as oportunidades de negócios no Panamá e o poder do networking para alavancar os negócios na América Latina.

André Bianchi é Empresário desde 2001 e Diretor de Relações Internacionais da AnaMid (Associação Nacional do Mercado e Indústria Digital), líder de mais de 50 Missões de Negócios ao Vale do Silício, Miami e Orlando (Estados Unidos), China, Panamá e Israel.

Líder de encontro de networking da Embaixada do Brasil no Panamá com empresários locais. Um dos responsáveis pela aprovação da sua empresa anterior no programa da Apex Brasil em San Francisco, nos Estados Unidos.

*Agenda de atividades sujeita a alteração sem aviso prévio

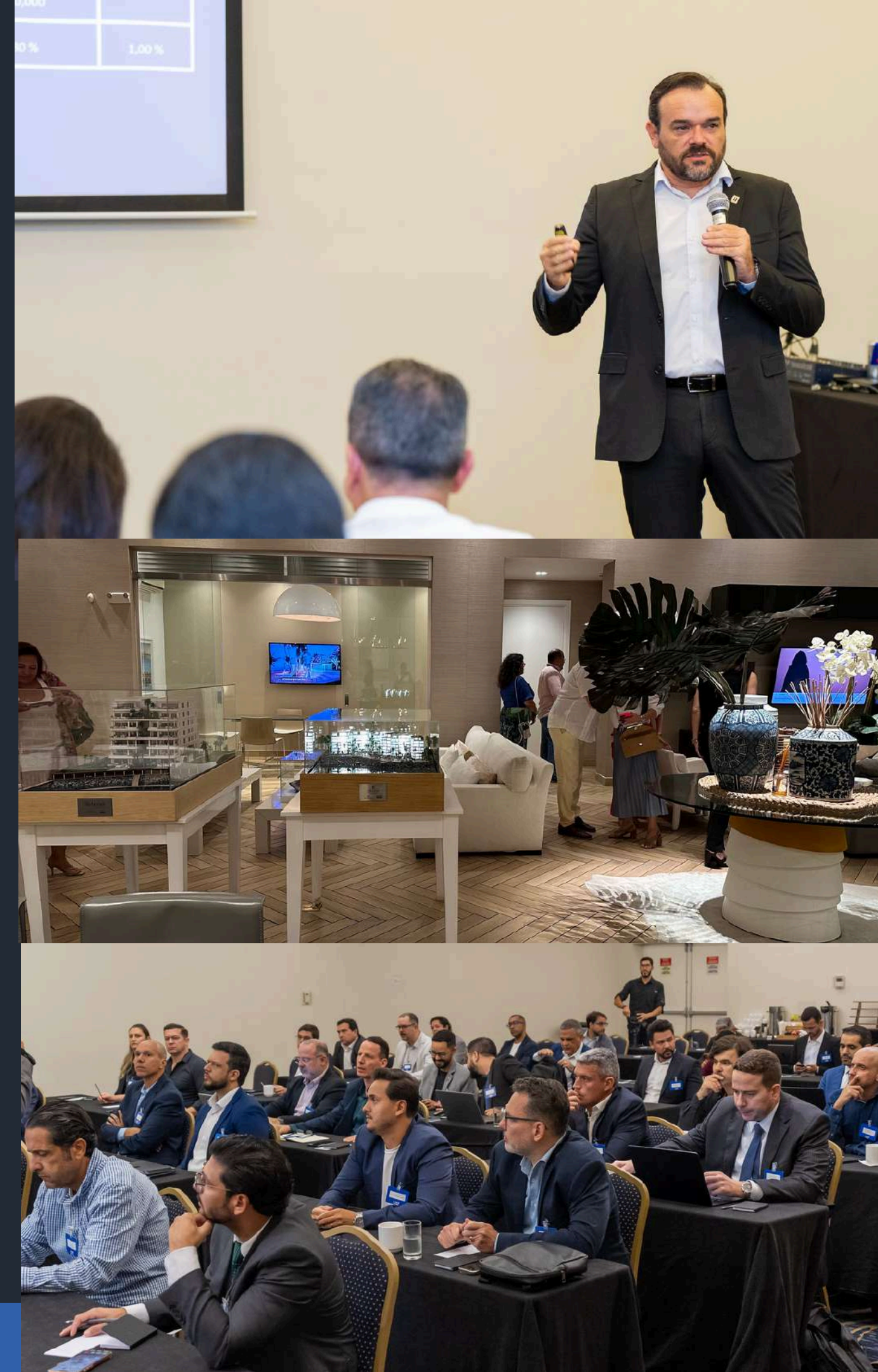


4) Investimento no Panamá (Real Estate) e Imóveis **Empresário: Marcelo Ribeiro**

Com 25 anos de atuação no mercado panamenho, se tornou um empresário com grande conhecimento em investimentos imobiliários.

Temas abordados: Investimentos em Real Estate, modalidades e caminhos iniciais.

*Agenda de atividades sujeita a alteração sem aviso prévio



5) Um dos destaques da missão empresarial ao Panamá será o encontro exclusivo com um dos mais renomados empresários do setor financeiro do país — proprietário de uma instituição bancária panamenha, com ampla experiência em estruturas corporativas e internacionais.

Durante a reunião, ele compartilhará sua vivência prática e estratégica nas áreas de:

- Abertura de empresas no Panamá
- Constituição de **offshores** com segurança e compliance
- Formação de **holdings** como instrumento de expansão e proteção patrimonial

Uma oportunidade única de dialogar diretamente com quem está na linha de frente do ambiente financeiro panamenho e entender como o Panamá se consolida como plataforma de negócios para a América Latina.

*Agenda de atividades sujeita a alteração sem aviso prévio





6) Convidado abordará sobre as Zonas de Livre Comércio

Existem muitas vantagens em fazer negócios com uma zona de livre comércio e nada melhor do que ter a informação direto da fonte.

Você não só pode evitar o pagamento de impostos ou tarifas sobre mercadorias que está importando ou exportando, mas também pode evitar o incômodo das inspeções alfandegárias e lidar com a burocracia que isso implica.

Compreender como funcionam as zonas livres, quais as mais indicadas para o seu setor de atuação e quais critérios necessários para a sua empresa atuar com alguma dessas Zonas Livres, serão pontos abordados durante essa atividade.

*Agenda de atividades sujeita a alteração sem aviso prévio



7) Compartilhamento de Experiência Empresarial Internacional

Empresário brasileiro revelará, de forma prática e direta, como estruturou sua operação global de importação.

Veja os principais tópicos que serão abordados na atividade:

- Importação direta da China: escolha de fornecedores, negociação e controle de qualidade.
- Uso estratégico do Panamá: como o país funciona como hub logístico e fiscal para distribuição.
- Foco das vendas: America Latina, Estados Unidos e Dubai



8) Carlos Henrique é um profissional com mais de 22 anos de experiência na área comercial, atuou como gestor de equipe de vendas em multinacionais, líderes no mercado de alimentos, como: Nestlé Brasil LTDA, Chocolates Garoto S/A (Grupo Nestlé Brasil) e The Hershey Company.

Sócio Fundador/Diretor Geral da THB, sua empresa tem como objetivo ser sua *filial internacional terceirizada*, de venda, distribuição e logística de produtos brasileiros com eficiência, eficácia e rastreabilidade nos processos online para cada matriz no Brasil, gerando valor e a consolidação das suas marcas e produtos nos 21 países da América Central e Caribe.

Tema: Ter uma filial terceirizada no Panamá para operação LATAM

*Agenda de atividades sujeita a alteração sem aviso prévio



9) Estruturas Holding & Offshore | No Brasil e no Exterior

Éder Gomes de Araújo | CEO do Grupo ABR • Advogado e Contador • Especialista em Estratégias Tributárias

Ecossistema empresarial que reúne soluções jurídicas, contábeis e financeiras por meio das empresas ABR Advocacia, ABR Consultoria, EAGLE Contabilidade e Apoio Capital. Aos 36 anos, é advogado e contador com atuação estratégica na construção de modelos inteligentes de gestão tributária para empresários em todo o Brasil.

Sua trajetória empreendedora começou em 2016, com a fundação da EAGLE Contabilidade, criada com o propósito de oferecer contabilidade de alta performance focada em escalabilidade empresarial. Em 2021, deu o passo seguinte ao fundar a Gomes Araújo Ribeiro, escritório que, em 2023, se integrou à Barbiero & Ribeiro Advogados, dando origem ao atual Grupo ABR.

Com sólida experiência que atravessa o contencioso judicial e o âmbito administrativo, Éder se especializou na formulação de estratégias tributárias estruturadas, com forte ênfase em soluções administrativas e preventivas, área em que construiu sua principal marca profissional. Seu trabalho é guiado pela criação de estruturas fiscais eficientes, seguras e adaptadas ao crescimento sustentável das empresas.

À frente do Grupo ABR, Éder lidera um time multidisciplinar que transforma desafios tributários e contábeis em oportunidades reais, alinhando governança, performance financeira e inteligência jurídica para impulsionar negócios de todos os portes.



9.1) Estruturas Holding & Offshore | No Brasil e no Exterior

João Pedro Barbiero Ribeiro | CFO do Grupo ABR • Advogado • Especialista em Estruturação Empresarial

João Pedro Barbiero Ribeiro é advogado e CFO do Grupo ABR, com atuação estratégica na condução de negociações complexas e na estruturação de modelos empresariais nacionais e internacionais, incluindo holdings, offshores e planejamentos societários avançados.

Iniciou sua trajetória empreendedora aos 21 anos, quando fundou a Barbiero & Ribeiro Advogados em 2018. Em 2023, seu escritório se uniu à Gomes Araújo Ribeiro, consolidando a formação do Grupo ABR, ecossistema que integra soluções jurídicas, contábeis e financeiras voltadas para empresários em diversos setores.

Reconhecido pela capacidade de desenvolver arquiteturas societárias eficientes, seguras e alinhadas ao crescimento estratégico das empresas, João Pedro atua como referência em governança, estruturação corporativa e planejamento empresarial de alta complexidade.





10) Empreendendo no Panamá

Luís Araujo é um líder empreendedor com mais de 20 anos de experiência internacional na França, Inglaterra e Panamá, com atuação transversal em direção geral, desenvolvimento de negócios, estratégia, finanças, operações e liderança de projetos tecnológicos.

Iniciou sua carreira corporativa na Siemens, onde construiu uma base sólida em gestão comercial, processos e excelência operacional em ambientes globais.

Sua trajetória em diferentes países fortaleceu sua visão estratégica e sua capacidade de liderar equipes multiculturais e negócios em expansão.

É fundador e CEO da SmartBot, onde lidera soluções de automação como Chatbots, RPAs e produtos como SmartCredit, plataforma modular de microfinanças e scoring, e é co-founder da MobixxDrive, empresa focada em mobilidade e soluções tecnológicas para motoristas profissionais.

É também CEO da Amapola Technologies, empresa especializada em desenvolvimento de ERPs sob medida e automação com IA para contact centers e soluções de saúde digital.

11) Visita a sucursal do Banco Lafise, presente em vários países

Visita à sucursal do Banco LAFISE, grupo financeiro com presença em 11 países, incluindo **Panamá, Costa Rica, Honduras, Guatemala, El Salvador, Nicarágua, República Dominicana, Colômbia, México, Venezuela e Estados Unidos.**

Durante o encontro, serão apresentados os caminhos para **abertura de conta bancária no Panamá, tanto para pessoa física quanto jurídica.**

Também abordaremos estratégias para **levantar capital em dólares no Panamá**, utilizando bens no Brasil como garantia para operações estruturadas de crédito internacional.





11.1) Abertura de Empresa no Panamá, Paraguai e outros países da America Latina

Álvaro Montalván | VPA Banca Empresarial

- +25 años de experiencia en el sector bancario
- Maestría en Administración de Empresas con énfasis en Finanzas
- Maestría en Recursos Humanos con énfasis en Desarrollo Organizacional
- Especialista en Banca Comercial, productos y servicios de comercio exterior con una trayectoria demostrada en Incremento de cartera crédito así como captación de depósitos local e internacional, crecimiento +60% de clientes dentro de su portafolio en corto plazo utilizando estrategias de venta cruzada, mejoró con precisión tiempos de respuesta aplicando procesos ágiles, digitalización y uso de modelos de Inteligencia artificial para una mejor atención a los clientes

11.2) Abertura de Empresa no Panamá, Paraguai e outros países da America Latina

- Rosangela Alves | Gerente Empresarial
- Profissional de origem Brasileira + 17 anos de experiência no setor bancário.
- Maestría em Direito e MBA en Finanzas y Bank
- Gerente com experiência no setor local (Panamá) e setor internacional.

Conta com uma trajetória na gestão de relação bancaria, abertura de conta, soluções financeiras adaptadas a suas necessidades.





12) Fechamento e conectando pontos - Com André Bianchi

- Síntese coletiva dos principais aprendizados dos 3 dias de atividades
- Debate entre os participantes: insights, pontos e contrapontos do ambiente de negócios no Panamá
- Conexão entre experiências vividas e oportunidades reais para empresas brasileiras
- Reflexão prática: como aplicar os aprendizados ao retornar ao Brasil
- Definição de possíveis próximos passos, conexões e estratégias de internacionalização.

INVESTIMENTO - escolha o seu melhor acesso!

LOTE 01 - *ABERTO!*

R\$ 3.990,00 Por pessoa

até 15 de Abril

LOTE 02

R\$ 4.490,00 Por pessoa

de 16 de Abril a 16 de Maio

LOTE 01

R\$ 4.990,00 Por pessoa

de 17 de Maio a 17 de Junho

LOTE 02

R\$ 5.490,00 Por pessoa

de 18 de Junho a 18 de Julho

Formas de Pagamento

PIX - 5% DE DESCONTO
CARTÃO DE CRÉDITO - EM ATÉ 6X SEM JUROS

***Em caso de cancelamento, o valor não será reembolsado.**

***Ficará em crédito por 12 meses a contar da data desta atividade e poderá ser utilizado na Missão Empresarial no Panamá ou nos eventos em São Paulo.**

O QUE ESTÁ INCLUSO:

- ONBOARDING COM INFORMAÇÕES E DICAS ÚTEIS
- ACOMPANHAMENTO DO PRESIDENTE OU CEO DO LIDE PANAMÁ EM TODAS AS ATIVIDADES
- 3 DIAS DE ATIVIDADES COM CONVIDADOS NA CIDADE DO PANAMÁ
- SALAS PARA ATIVIDADES
- COFFEE BREAK
- NETWORKING INTERNACIONAL DE ALTO NÍVEL
- TRANSPORTE PARA ATIVIDADES TÉCNICAS

NÃO ESTÁ INCLUSO:

- **AÉREO**
 - **HOSPEDAGEM**
 - **TRANSLADO (AEROPORTO - HOTEL - AEROPORTO)**
 - **REFEIÇÕES**
 - **SEGURO SAÚDE**
 - **HAPPY HOUR**
-
- **NÃO PRECISA DE VISTO, SOMENTE DE PASSAPORTE VÁLIDO**
 - **NÃO É OBRIGATÓRIO A VACINA DE FEBRE AMARELA**

Perguntas Frequentes

Joyce Bianchi
CEO LIDE PANAMÁ

A HOSPEDAGEM ESTÁ INCLUSA NO VALOR?

Não. A hospedagem é responsabilidade do participante, porém disponibilizaremos sugestões de locais próximos ao nosso ponto de encontro.

A PASSAGEM AÉREA ESTÁ INCLUSA NO VALOR?

Não. O aéreo é responsabilidade do participante, porém sugerimos que cheguem pelo menos no dia anterior da atividade e que se possível fiquem de 1 a 2 dias após a Missão de Negócios para possíveis reuniões, visitas, cafés e almoços para networking e negócios.

O TRANSPORTE ENTRE AS ATIVIDADES ESTÁ INCLUSO?

Sim. O transporte para as atividades técnicas já está incluso. O participante deverá estar no ponto de encontro nos horários marcados e previamente informados no grupo exclusivo de comunicação.

Perguntas Frequentes

Joyce Bianchi
CEO LIDE PANAMÁ

PRECISO TOMAR VACINA DE FEBRE AMARELA?

Desde de 2023, caiu a obrigatoriedade sobre a Vacina de Febre Amarela, é recomendável, porém não é exigida.

AS ATIVIDADES SÃO EM QUE IDIOMA?

A Imersão de Negócios Panamá é desenhada para ter suas atividades com pelo menos 80% do conteúdo em português, com convidados/empresários brasileiros que já atuam no mercado panamenho há anos em suas especialidades.

TEM VALOR DIFERENCIADO SE EU FOR COM MAIS PESSOAS?

Temos planos diferenciados para *grupos acima de 3 pessoas*. Informar ao atendente sobre a quantidade de pessoas de seu grupo.



L I D E®
PANAMÁ

**FAÇA PARTE DESSE
GRUPO EXCLUSIVO!**

(11) 94074-0343
JOYCE BIANCHI